



## **SKRIPSI**

### **PENGARUH KEMUDAHAN TRANSAKSI, KEPERCAYAAN DAN KEPUASAAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN PENGGUNA SEABANK PADA MAHASISWA KAMPUS 1 UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SUMATERA BARAT**

**OLEH:**

**NAMA : M. IKHSAN  
NIM : 21070042  
PROGRAM STUDI : MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SUMATERA BARAT  
2025**



## SKRIPSI

PENGARUH KEMUDAHAN TRANSAKSI, KEPERCAYAAN, DAN  
KEPUASAAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN  
PENGGUNA SEABANK PADA MAHASISWA KAMPUS 1  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SUMATERA BARAT

OLEH:

NAMA : M. IKHSAN  
NIM : 21070042  
PROGRAM STUDI : MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SUMATERA BARAT  
2025

CS-BN Stand dengan partner

## PENGESAHAN

Dinyatakan Lulus Setelah Dipertahankan Didepan Tim Pengaji Skripsi  
Pada Tanggal 21 Agustus 2025

Judul : Pengaruh Kemudahan Transaksi, Kepercayaan, dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna Seabank Pada Mahasiswa Kampus I Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat  
Nama : M. IKHSAN  
Nim : 21070042  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi

## TIM PENGUJI

No	NAMA	JABATAN	TANDA TANGAN
1	Leli Suwita, SE. MM	Ketua	
2	Nurhaida, SE. MM	Anggota	
3	Raftul Fedri, SE. MM	Anggota	
4	Usmiar, SE, M.Si	Anggota	

Disetujui Oleh :

Pembimbing I

Leli Suwita, SE. MM  
NIDN : 1007106801

Pembimbing II

Nurhaida, SE. MM  
NIDN : 1027097502

Disetujui Oleh :

Dekan Fakultas Ekonomi



Imma Puteri Sari, SE.,M.Si  
NIDN : 1019098502

Ketua Prodi Akuntansi

Usmiar, SE. M.Si  
NIDN : 1023076701



Buatlah dengan CamScanner

## SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : M. IKHSAN  
NIM : 21070042  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi

Menyatakan bahwa:

Sesungguhnya skripsi ini benar-benar karya saya sendiri. Sepanjang pengetahuan saya tidak terdapat karya atau pendapat yang ditulis atau diterbitkan orang lain, kecuali sebagai acuan ataupun kutipan dengan mengikuti karya ilmiah yang lazim

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya tanpa ada pemaksaan dari pihak manapun.

Padang, 30 Agustus 2025

Yang menyatakan



M. IKHSAN  
2107042

#### HAK CIPTA

Hak cipta milik **M. IKHSAN** tahun 2025, dilindungi oleh Undang-undang, yaitu dilarang mengutip atau memperbayak tanpa izin tertulis dari Fakultas Ekonomi Universitas Muammadiyah Sumatera Barat, sebagian atau Keseluruhannya dalam bentuk apapun, baik cetak, *copy*, atau *micro film* dan lain sebagainya.



Dipindai dengan CamScanner



## KATA PENGANTAR

Puji syukur atas kehadirat Allah SWT sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Kemudahan Transaksi, Kepercayaan dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna SeaBank Pada Mahasiswa Kampus 1 Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat”**. Penelitian skripsi ini guna melengkapi persyaratan akademik untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat. Oleh karena itu peneliti sampaikan ucapan terimakasih kepada:

1. ALLAH SWT atas karunia dan rahmatnya sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik
2. Kepada kedua orang tua ku tercinta Ayah Kirwan dan Ibu Erawati yang telah memberikan dukungan, semangat, perhatian, serta selalu mendoakan kepada penulis untuk bisa menyelesaikan tugas akhir skripsi ini, saya ucapkan terima kasih kepada kedua orang tua saya.
3. Ibu Leli Suwita, SE, MM selaku pembimbing I dan Ibu Nurhaida, SE, MM, selaku Pembimbing II telah banyak memberikan peneliti arahan dalam pembuatan skripsi ini, dari segi waktu maupun segi pengetahuan serta memberikan saran dan dukungan dalam penyelesaian skripsi ini.
4. Bapak Raftul Fedri, SE, MM selaku Pengaji I dan Dr. Tri Irfi Indrayani, M.Pd selaku Pengaji II yang telah memberikan saran dan masukan dalam menyelesaikan skripsi ini.



Hak Cipta Dilindungi Undang-undang

Seluruh isi karya tulis ini, baik berupa teks, gambar, tabel, grafik, maupun informasi lainnya, dilindungi oleh Undang-undang Republik Indonesia Nomor 28 Tahun 2014 tentang Hak Cipta. Dilarang mengutip, menggandakan, mendistribusikan, menerbitkan dan menyebarluaskan sebagian atau seluruh isi karya ini dalam bentuk apapun dandengan cara apapun, baik secara elektronik maupun secara mekanik, tanpa izin tertulis dari penulis, kecuali untuk keperluan akademik dan referensi dengan menyebutkan sumber secara tepat dan benar.

5. Ibu Leli Suwita, SE, MM, selaku dosen penasehat akademik, yang telah memberikan bimbingan, arahan, selama proses peneliti menyelesaikan studi.
6. Ibu Usniar, SE, M.Si Sebagai Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.
7. Ibu Immu Puteri Sari, SE, M.Si Sebagai Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.
8. Seluruh dosen beserta Karyawan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat, motivasi, informasi, dan kontribusi yang besar untuk peneliti dalam proses.
9. Rekan-rekan mahasiswa utamanya dari Program Studi Manajemen Bp.21 atas dukungan dan kerjasamanya selama menempuh Pendidikan serta penyelesaian penyusunan skripsi ini

Saya menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan. Untuk itu kritik dan saran yang bersifatnya membangun sangat saya harapkan dari pembaca,demi tercapainya tingkat kesempurnaan yang lebih baik dari penulisaan skripsi ini.

Padang, 29 Juli 2025  
Peneliti

M.Ikhsan



## **Pengaruh Kemudahan Transaksi, Kepercayaan dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna SeaBank Pada Mahasiswa Kampus 1 Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat**

**M.Ikhsan**

**NIM: 21070042**

**Program studi : Manajemen**

**Email: [ikhsanmuhammad3274@gmail.com](mailto:ikhsanmuhammad3274@gmail.com)**

### **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh pengaruh kemudahan transaksi, kepercayaan dan kepuasan pelanggan terhadap loyalitas pelanggan pengguna seabank pada mahasiswa kampus 1 Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat Jenis penelitian ini adalah asosiatif dengan pendekatan kuantitatif. Teknik pengambilan sampel dengan menggunakan *purposive sampling* yang berjumlah 100 responden. Metode penelitian ini menggunakan analisis regresi linear berganda dan pengujian hipotesis uji t dan uji f. Hasil penelitian menunjukkan kemudahan transaksi berpengaruh terhadap loyalitas pelanggan. Hal ini dibuktikan variabel kemudahan transaksi  $t_{hitung} > t_{tabel}$  yaitu  $2,411 > 1,661$  dengan signya  $0,002 < 0,05$ . kepercayaan berpengaruh terhadap loyalitas pelanggan. Dengan  $t_{hitung} > t_{tabel}$  yaitu  $2,166 > 1,661$  dengan signya  $0,003 < 0,05$ . kepuasan pelanggan berpengaruh terhadap loyalitas pelanggan. Dengan  $t_{hitung} > t_{tabel}$  yaitu  $1,850 > 1,661$  dengan signya  $0,015 < 0,05$ . kemudahan transaksi, kepercayaan dan kepuasan pelanggan berpengaruh terhadap loyalitas pelanggan secara bersama-sama dengan nilai  $f_{hitung}$  sebesar  $6,763 > f_{tabel} 2,70$  dan nilai kofesien determinasi sebesar 57,4% ini berarti pengaruh variabel independen terhadap variabel dependen sebesar 57,4% dan sisanya sebesar 42,6% dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak termasuk dalam model penelitian ini.

**Kata kunci : Loyalitas Pelanggan (Y), Kemudahan Transaksi (X<sub>1</sub>), Kepercayaan (X<sub>2</sub>) dan Kepuasan Pelanggan (X<sub>3</sub>)**



*The Influence of Transaction Ease, Trust, and Customer Satisfaction on Customer Loyalty Among SeaBank Users Among Students at Campus 1 of Muhammadiyah University of West Sumatra*

*M.Ikhsan*

*Student ID: 21070042*

*Program: Management*

*Email: [ikhsanmuhammad3274@gmail.com](mailto:ikhsanmuhammad3274@gmail.com)*

**ABSTRACT**

*This study aims to determine the influence of transaction ease, trust, and customer satisfaction on customer loyalty among SeaBank users at Campus 1 of Muhammadiyah University of West Sumatra. This is an associative study with a quantitative approach. The sampling technique used purposive sampling with 100 respondents. The research method employed multiple linear regression analysis and hypothesis testing using t-tests and F-tests. The results indicate that transaction ease influences customer loyalty. This is evidenced by the transaction ease variable, where  $t_{calculated} > t_{table}$ , i.e.,  $2.411 > 1.661$ , with a significance level of  $0.002 < 0.05$ . Trust also influences customer loyalty. With  $t_{calculated} > t_{table}$ , i.e.,  $2.166 > 1.661$  with a significance level of  $0.003 < 0.05$ . Customer satisfaction influences customer loyalty. With  $t_{calculated} > t_{table}$ , i.e.,  $1.850 > 1.661$  with a significance level of  $0.015 < 0.05$ . Transaction ease, trust, and customer satisfaction influence customer loyalty together with a calculated F value of 6.763  $> table F$  value of 2.70 and a coefficient of determination of 64.4%. This means that the independent variables influence the dependent variable by 57.4%, and the remaining 42.6% is influenced by other variables not included in this research model.*

*Keywords: Customer Loyalty (Y), Transaction Ease (X1), Trust (X2), and Customer Satisfaction (X3)*



## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	i
<b>ABSTRAK.....</b>	iii
<b>ABSTRACT.....</b>	iv
<b>DAFTAR ISI .....</b>	v
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	viii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	ix
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	x
<b>BAB 1 PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	5
1.4 Manfaat Penelitian .....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	7
2.1 Konsep Teoritis.....	7
2.1.1 Loyalitas Pelanggan.....	7
2.1.2 Kemudahan Transaksi .....	10
2.1.3 Kepercayaan.....	13
2.1.4 Kepuasan Pelanggan.....	17
2.2 Penelitian Terdahulu.....	23
2.3 Kerangka Konseptual.....	25
2.4 Hipotesis Penelitian.....	26
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	28
3.1 Jenis dan Waktu Penelitian .....	28
3.2 Populasi dan Sampel .....	28
3.2.1 Populasi Penelitian .....	28
3.2.2 Sampel Penelitian .....	28
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	29
3.3.1 Jenis Data .....	29
3.3.2 Sumber Data.....	29
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	30



3.5 Definisi Operasional Variabel.....	30
3.6 Teknik Analisis Data .....	32
3.6.1 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	32
3.6.2 Tingkat Capaian Responden .....	34
3.6.3 Uji Regresi Linear Berganda .....	34
3.6.4 Uji Asumsi Klasik .....	35
3.6.5 Regresi Linear Berganda.....	38
3.6.6 Uji Hipotesis .....	38
<b>BAB IV HASIL PEMBAHASAN .....</b>	<b>42</b>
4.1 Gambaran Umum .....	42
4.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan .....	42
4.1.2 Sejarah Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.....	43
4.1.3 Visi dan Misi Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.....	44
4.1.4 Struktur Organisasi .....	45
4.1.5 Lokasi Kampus Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat .....	47
4.2 Hasil Penelitian Dan Pembahasan .....	47
4.2.1 Karakteristik Responden .....	47
4.2.2 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	49
4.3 TCR ( Tingkat Capaian Responden ) .....	51
4.3.1 Distribusi Pendapat Responde Variabel Loyalitas Pelanggan ( Y ).....	51
4.3.2 Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Kemudahan Transaksi (X <sub>1</sub> ).....	52
4.3.3 Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Kepercayaan (X <sub>2</sub> )	53
4.3.4 Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Kepuasan Pelanggan (X <sub>3</sub> ).....	54
4.4 Analisis Regresi Linier Berganda .....	55
4.5 Uji Asumsi Klasik .....	56
4.5.1 Uji Normalitas.....	56
4.5.2 Uji Multikolinearitas .....	57
4.5.3 Uji Heterokedastisitas.....	58



4.5.4 Uji Autokorelasi.....	59
4.6 Uji Hipotesis .....	60
4.6.1 Uji Parsial ( t ).....	60
4.6.2 Uji Simultan (F).....	61
4.6.3 Koefisien Determinasi ( R <sup>2</sup> ).....	61
4.7 Pembahasan .. .....	62
4.7.1 Interpretasi Persamaan Regresi Linier Berganda .....	62
4.7.2 Pengaruh Kemudahaan Transaksi Terhadap loyalitas Pelanggan .....	63
4.7.3 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	65
4.7.4 Pengaruh Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	67
4.7.5 Pengaruh Kemudahaan Transaksi, Kepercayaan Dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	68
4.7.6 Determinasi Kemudahaan Transaksi, Kepercayaan Dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	70
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>71</b>
5.1 Kesimpulan .....	71
5.2 Saran .....	72
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>75</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>78</b>



## DAFTAR TABEL

.....	23
.....	30
.....	34
.....	48
.....	48
.....	48
.....	50
.....	51
.....	51
.....	52
.....	53
.....	54
.....	55
.....	56
..... <b>Error! Bookmark not defined.</b>	
.....	58
.....	59
.....	60
.....	61
.....	62



Hak Cipta Dilindungi Undang-undang

Seluruh isi karya tulis ini, baik berupa teks, gambar, tabel, grafik, maupun informasi lainnya, dilindungi oleh Undang-undang Republik Indonesia Nomor 28 Tahun 2014 tentang Hak Cipta. Dilarang mengutip, menggandakan, mendistribusikan, menerbitkan dan menyebarkan sebagian atau seluruh isi karya ini dalam bentuk apapun dandengan cara apapun, baik secara elektronik maupun secara mekanik, tanpa izin tertulis dari penulis, kecuali untuk keperluan akademik dan referensi dengan menyebutkan sumber secara tepat dan benar.

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Teoritis .....	25
Gambar 4. 1 Struktur Organisasi .....	46
Gambar 4. 2 Peta lokasi .....	47





## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian .....	78
Lampiran 2 Data Responden .....	79
Lampiran 3 Tabulasi Data .....	82
Lampiran 4 Hasil Uji Validitas.....	96
Lampiran 5 R Tabel .....	99
Lampiran 6 Hasil Uji Reliabilitas .....	100
Lampiran 7 Analisis Regresi Berganda .....	107
Lampiran 8 Hasil Uji Uji Asumsi Klasik.....	107
Lampiran 9 Tabel Dw .....	110
Lampiran 10 Uji Hipotesis .....	111
Lampiran 11 T Tabel .....	112
Lampiran 12 Hasil Uji F .....	113
Lampiran 13 Surat izin Penelitian .....	116
Lampiran 14 Kusioner Penelitian .....	117
Lampiran 15 Dokumentasi Penelitian.....	121



## **BAB 1** **PENDAHULUAN**

### **1.1 Latar Belakang**

Menurut Muzdalifa dkk (2018), *finTech* singkatan dari *Financial Technology*, merupakan salah satu inovasi layanan jasa keuangan yang mulai popular di era digital sekarang ini dan teknologi dengan konsep digitalisasi pembayaran menjadi salah satu sektor dalam industri *Fintech* yang paling berkembang di Indonesia. Dalam hal ini sektor *Fintech* paling diharapkan oleh pemerintah dan masyarakat untuk mendorong dan meningkatkan jumlah Masyarakat yang memiliki akses untuk dapat menggunakan layanan keuangan.

Menurut Zulfa Qur'anisa et al (2024), perkembangan *Fintech* di Indonesia akan semakin berkembang pesat seiring sejalannya waktu. *Fintech* sebagai alat pembayaran yang lebih mudah dan efisien. *Fintech* telah merevolusi berbagai pasar, terutama industri perbankan, perdagangan, asuransi dan manajemen risiko untuk membuat layanan keuangan lebih mudah diakses dan efisien. Peran *Fintech* dalam meningkatkan akses keuangan di era digital terhadap layanan keuangan bagi seluruh masyarakat adalah munculnya teknologi baru dan mutakhir memungkinkan perusahaan rintisan kecil (*startup*) untuk dapat menawarkan layanan keuangan. Kini Masyarakat bisa berhubungan langsung dengan pelaku bisnis atau konsumen lainnya dengan menggunakan teknologi keuangan yang modern yang menawarkan banyak keuntungan seperti *Seabank*.

Menurut Ari Muhamad Imran et al. (2024), *SeaBank* adalah layanan perbankan digital yang diluncurkan oleh Sea Group, Perusahaan teknologi asal Singapura. *SeaBank* menyediakan berbagai layanan perbankan digital, seperti



transfer uang, Pembayaran tagihan, Top up e-wallet, dan Investasi. *SeaBank*, sebagai salah satu entitas bank digital di Indonesia, menawarkan berbagai kemudahan dalam melakukan transaksi perbankan seperti pembukaan rekening secara online, transfer dana, pembayaran tagihan, hingga fitur tabungan dan investasi. Dengan dukungan dari ekosistem Shopee yang kuat, *SeaBank* semakin dikenal di kalangan pengguna muda, termasuk mahasiswa. Kemudahan dalam menggunakan aplikasi, integrasi dengan e-commerce, serta berbagai promo cashback dan bunga tabungan yang kompetitif menjadi daya tarik tersendiri bagi mahasiswa sebagai pengguna aktif platform digital.

Menurut Wikipedia (2024), *seabank* didirikan oleh Prof. Dr. Soemitro Djojohadikusumo, dan mulai beroperasi pada 27 Februari 1992, dengan misi utama memberikan pembiayaan kepada Pegawai Negeri Sipil (PNS) melalui koperasi primer pegawai. Dalam beberapa dekade pertamanya, Bank BKE berfokus pada segmen pembiayaan konsumen melalui kerja sama dengan koperasi, serta memperluas layanan perbankan dengan membangun infrastruktur seperti ATM, layanan PPOB, dan jaringan kantor. Transformasi besar terjadi pada awal tahun 2020, Ketika Sea Group perusahaan teknologi asal Singapura yang menaungi Shopee dan Garena mengakuisisi mayoritas saham Bank BKE melalui anak perusahaannya. Setelah akuisisi tersebut, Bank BKE resmi berganti nama menjadi PT Bank *Seabank* Indonesia pada 10 Februari 2021, sebagaimana tercatat dalam Surat Keputusan OJK dan Kementerian Hukum dan HAM Republik Indonesia. Setelah rebranding, *SeaBank* memantapkan posisinya sebagai bank digital.

*SeaBank* adalah aplikasi layanan perbankan digital yang membantu dalam melakukan aktivitas finansial, mulai dari menabung hingga bertransaksi, melalui handphone kapan pun dan di mana pun. *SeaBank* memiliki peluang berupa potensi untuk memperluas layanan perbankan secara online atau melalui aplikasi mobile, pertumbuhan ekonomi, banyaknya pengguna Shopee, target market generasi milenial, dan trend pasar yang mengarah pada bank digital. Namun, di tengah persaingan ketat antar bank digital di Indonesia, mempertahankan loyalitas pelanggan menjadi tantangan yang besar. Loyalitas pelanggan dalam konteks perbankan digital tidak hanya bergantung pada fitur yang ditawarkan, tetapi juga pada sejauh mana pelanggan merasa mudah dalam bertransaksi, mempercayai sistem dan layanan yang diberikan, serta merasa aman dalam menyimpan dan menggunakan dana mereka.

Menurut Kotler & Keller (2016), loyalitas pelanggan merupakan hasil dari kepuasan dan kepercayaan jangka panjang terhadap suatu merek atau layanan. oleh karena itu, penting untuk memahami faktor-faktor yang mempengaruhi loyalitas pengguna *SeaBank*, khususnya di kalangan mahasiswa yang merupakan generasi digital native dan pengguna aktif teknologi finansial. Salah satu faktor utama yang dapat mempengaruhi loyalitas adalah kemudahan transaksi. Faktor kedua adalah kepercayaan, dalam layanan berbasis digital, kepercayaan menjadi aspek krusial mengingat seluruh proses dilakukan tanpa interaksi fisik. Kepercayaan di sini mencakup keandalan sistem, tanggapan terhadap keluhan, serta transparansi informasi. Selain itu kepuasaan pelanggan, juga menjadi faktor penting dalam membentuk loyalitas pelanggan. Kepuasan pelanggan mencerminkan sejauh mana

harapan pengguna terhadap layanan terpenuhi atau bahkan terlampaui. Ketika mahasiswa sebagai pengguna merasakan pengalaman yang positif seperti bantarmuka aplikasi yang intuitif, respon layanan yang cepat, serta fitur yang relevan dengan kebutuhan mereka maka tingkat kepuasan akan meningkat. Tingginya kepuasan ini secara langsung berkontribusi pada terbentuknya loyalitas, karena pengguna merasa dihargai dan mendapatkan manfaat maksimal dari layanan yang diberikan.

Hasil penelitian terdahulu yang dilakukan oleh (Wahyuningsih dan Nirawati 2022) menyatakan bahwa Variabel kemudahan dan keamanan secara simultan berpengaruh positif terhadap loyalitas pelanggan E-wallet Dana, Variabel Kemudahan secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap Loyalitas Pelanggan E-wallet Dana, Variabel Keamanan secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap Loyalitas Pelanggan E-wallet Dana. Penelitian yang dilakukan (Widiastuti, Adiba, and Lalli 2024) menunjukkan bahwa variabel kepercayaan mempengaruhi dan terbukti secara nyata terhadap loyalitas. Sedangkan pada variabel persepsi keamanan didalam bertransaksi tidak terbukti secara nyata dalam mempengaruhi loyalitas. Dan penelitian yang dilakukan oleh (Aldi Samara and Metta Susanti 2023) menunjukkan bahwa kemudahan dalam penggunaan aplikasi e-wallet, tingkat kepuasan dalam fitur aplikasi yang diberikan serta kemampuan penciptaan pengalaman penggunaan aplikasi dapat mempengaruhi Loyalitas Pelanggan secara substansial.

Berdasarkan dari uraian yang telah dijelaskan di atas, maka penulis tertarik untuk mengambil judul **“Pengaruh Kemudahan Transaksi, Kepercayaan dan**

Hak Cipta Dilindungi Undang-undang

Seluruh isi karya tulis ini, baik berupa teks, gambar, tabel, grafik, maupun informasi lainnya, dilindungi oleh Undang-undang Republik Indonesia Nomor 28 Tahun 2014 tentang Hak Cipta. Dilarang mengutip, menggandakan, mendistribusikan, menerbitkan dan menyebarkan sebagian atau seluruh isi karya ini dalam bentuk apapun dandengan cara apapun, baik secara elektronik maupun secara mekanik, tanpa izin tertulis dari penulis, kecuali untuk keperluan akademik dan referensi dengan menyebutkan sumber secara tepat dan benar.

## **Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna *SeaBank* Pada Mahasiswa Kampus 1 Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat”**

### **1.2 Rumusan Masalah**

Berdasarkan uraian latar belakang diatas maka dapat dirumuskan masalah dalam penelitian ini yaitu:

1. Bagaimakah pengaruh kemudahan transaksi terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank*?
2. Bagaimakah pengaruh kepercayaan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank*?
3. Bagaimakah pengaruh kepuasan pelanggan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank*?
4. Bagaimakah pengaruh kemudahan transaksi, kepercayaan, kepuasan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank*?

### **1.3 Tujuan Penelitian**

Adapun tujuan yang ingin dicapai dari penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Untuk mengetahui pengaruh kemudahan transaksi terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank*.
2. Untuk mengetahui pengaruh kepercayaan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank*.
3. Untuk mengetahui pengaruh kepuasan pelanggan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *Seabank*.
4. Untuk mengetahui pengaruh kemudahan transaksi, kepercayaan, kepuasan pelanggan pengguna *SeaBank*.

Hak Cipta Dilindungi Undang-undang

Seluruh isi karya tulis ini, baik berupa teks, gambar, tabel, grafik, maupun informasi lainnya, dilindungi oleh Undang-undang Republik Indonesia Nomor 28 Tahun 2014 tentang Hak Cipta. Dilarang mengutip, menggandakan, mendistribusikan, menerbitkan dan menyebarkan sebagian atau seluruh isi karya ini dalam bentuk apapun dandengan cara apapun, baik secara elektronik maupun secara mekanik, tanpa izin tertulis dari penulis, kecuali untuk keperluan akademik dan referensi dengan menyebutkan sumber secara tepat dan benar.

#### 1.4 Manfaat Penelitian

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan informasi yang bermanfaat serta berguna bagi pihak yang membutuhkan, yaitu:

##### 1. Bagi Peneliti

Penelitian ini diharapkan dapat menambah wawasan serta pengetahuan peneliti lebih dalam lagi mengenai pengaruh kemudahan transaksi, kepercayaan dan keamanan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank* pada mahasiswa kampus 1 universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.

##### 2. Bagi Instansi

Penelitian ini diharapkan dapat dijadikan gambaran tentang pengaruh kemudahan transaksi, kepercayaan dan keamanan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank* pada Mahasiswa kampus 1 Universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.

##### 3. Bagi Peneliti Lain

Penelitian ini diharapkan dapat menjadi bacaan dan referensi terutama untuk peneliti yang berkaitan dengan tentang pengaruh kemudahan transaksi, kepercayaan dan keamanan terhadap loyalitas pelanggan pengguna *SeaBank* pada mahasiswa kampus 1 universitas Muhammadiyah Sumatera Barat.